



38年の歴史と柔軟な発想力を融合させ さらなる飛躍を目指すカーショップ

有限会社 ボデーショップミハタ

〒671-2411

兵庫県姫路市安富町三森 484-1

TEL 0790-66-3601 / FAX 0790-66-3213

URL <http://www.bodyshop-mihata.com/>

Company data

畑山 こちらは長い歴史を持つカーショップだと聞いています。

三幡（和） 私は若い頃から車好きで、どうしても車関係の仕事に就きたいと18歳で車の板金職人に弟子入りしたのが、業界に入ったきっかけです。会社設立は25歳の時。以後38年にわたって、地域密着の経営を続けて参りました。

三幡（謙） 私が家業に入ったのも、父と同じ25歳の時。若者の車離れが叫ばれ始めたなかで、どうやって顧客を獲得していくか、模索の日々が続いています。

畑山 どの業界にも移り変わりはありますが、特にここ数十年での自動車業界の変容は大きいですね。

三幡（和） ええ。だからこそ当社では創業以来、「いかにお客様に付加価値を提供できるか」という点にこだわってきました。設立当初は板金を専門に手がけていましたが、すぐに塗装業を開始するなど徐々にサービスの幅を広げ、現在では車検や整備、ガラスコーティング、新・中古車の販売からレンタカーサービスまで、車に関することであれば何でもお任せ頂けるトータルカーショップへと成長しました。

三幡（謙） 地元によく根付いているぶ



代表取締役 三幡 謙太郎

学業修了後、製菓会社の営業職として3年間勤めた後、家業に入る。父が築いた事業と信頼を継承しつつ、新たな顧客獲得に向けた新サービスの構築にも意欲を見ている。

会長 三幡 和美

18歳で自動車業界に入り、25歳で（有）ボデーショップミハタを設立。板金専門から徐々に業務の幅を広げ、トータルカーショップにまで成長させた。社歴は38年を誇る。

ん、お客様一人ひとりのご要望に確実にお応えすることが当社の使命だと考えています。また顧客満足を追求するためには、新サービスの構築も不可欠です。

畑山 具体的に、どのようなサービスをお考えですか？



三幡（謙） 最近導入したのは、スマホを活用した見積りシステムです。これは故障箇所やダメージを受けた箇所をお客様にスマホで撮影して頂き、その画像と車種をメールなどでご連絡頂ければ、来店することなくおおまかな修理金額が見

積もれるというサービス。車の利用者数が減り続けている時代背景を踏まえ、地元のお客様はもちろん遠方の方々にもアプローチしていきたいと考えています。

畑山 確かに、そのシステムがあれば遠方からでも御社のサービスを利用できますね。柔軟な発想力が窺えます。

三幡（和） 一昔前まで、職人は技術さえあれば食べていけましたが、今や技術があるのは当たり前。そこにどれだけ他社と差別化できるものを加えていけるかが存続の要ですから、私が築いてきたものを継承しつつ、息子にはどんどん新しいことに挑戦してもらいたいですね。

三幡（謙） 「この辺りで車のことと言ったらミハタ」と、当社の名前をすぐに挙げて頂けるような、そんな地域ナンバーワンのカーショップを目指して、これからも精進して参ります！



Guest Comment

畑山 隆則（元ボクシング世界王者）

「世代が違えば考え方も違う。息子には今の世の中に対応するやり方で自由にやってもらいたい」とおっしゃっていた三幡社長。簡単なようで、なかなか言えない台詞だと思います。お2人の良好な親子関係が、会社の明るい未来を暗示しているようでした。



▲（有）ボデーショップミハタ外観。「スマホで簡単見積り!!」の大きな看板が目印だ